



**SHE - 40 år, det firar vi på SHE-
dagen den 1 september**

Varmt välkommen!
Kuponger hittar du i tidningen.

SHE

AUGUSTI 2013

DEN LOKALA KRAFTEN

SHE - 40 år

40 år - det ska vi fira!

2013 är ett jubileumsår för SHE, nämligen 40 år, 9 maj 1973 bildades bolaget Sala-Heby Energi AB. Verksamheten i form av el har förstås bedrivits längre, i över 110 år!



Att jublera är **kul** och det vill vi ha! Det börjademed att vi särskilt uppmärksammande Världsmiljödagen den 5 juni, då vi bjöd in ägare och övriga närstående intressenter till en lunch. I stället för blommor och presenter önskade vi en penninggåva till vårt nyöppnade miljökonto. Ifrån detta skall vi varje år, förstås på Världsmiljödagen, dela ut ett pris till någon/några som gjort bra lokala insatser för miljö och klimat i en hållbar anda.

Den 1 september har vi den årliga SHE-dagen i Heby Folkets Park (särskild inbjudan hittar ni på nästa uppslag) och då vill vi att även ni kunder känner att vi jubilerar – **Välkomna!**

Den 13 december avslutar vi jubi-

leumsåret med att bjuda personal, pensionärer och styrelse med respektive till en middag.

Att jublera är att **minnas**. Personligen har jag haft förmånen att vara vd i 22 av de 40 jubileumsåren, något jag är mycket glad och stolt över. Situationen idag är verkligen olik den som var för 40 år sedan eller om man så vill för 22 år sedan. Tidigare var det monopol i dag är flera produkter avreglerade och konkurrensutsatta.

”Det lokala ger det globala inte tvärt om!”

Tidigare var produkterna i fokus, idag är sammanhanget viktigare, dvs. vad kunden behöver och i vilken omfattning. Tidigare stod tekniken i fokus, idag är det marknadsrelation. Jag säger verkligen inte att det var dåligt då och bra nu, utan snarare en beskrivning av en utveckling där då var en förutsättning för nu, liksom som nu är en förutsättning för framtid. Därför är det viktigt att tänka klokt med omständigheter som finns för det hänger ihop och ger möjlighet att skapa förutsättningar för framtiden.

Att jublera är att tänka **framåt**. Jag har kommit till insikt i att mänskligheten påverkat klimatet, vilket måste leda till både kraftiga åtgärder och anpassningar.

”Min uppfattning är att lösningen är energieffektivisering och användning av förnybara energikällor”

Min uppfattning är att lösningen är energieffektivisering och användning av förnybara energikällor. Dessutom att det sker med det lokala perspektivet. Det lokala ger det globala inte tvärtom. Med tanke på vår uppfattning om problem och hur SHE arbetar så menar jag att vi har skäl att se framtiden med stor tillförsikt. Detta inte minst för att det lokala perspektivet ger så mycket mera i samarbete, arbetstillfällen etc.

Jag tillönskar er alla en mycket välförtjänt skön sommar och riktar ett stort TACK till er alla för det förtroende vi har att vara Er leverantör.

Vänligen

Öppettider SHE

Huvudkontoret, Kundcenter

Måndag - fredag 08:00-17:00
Besöksadress: Fabriksgatan 14
Postadress: Box 34, 733 21 Sala

Hemsida:

www.sheab.se
www.hesab.nu

Tel kundtjänst: 0224-576 10
e-post: kundtjanst@sheab.se
Tel. växel 0224-576 00

Ansvarig utgivare:

Kenneth Mårtensson
Produktion: SHEs personal

Tryckt på miljövänligt papper

Dåtid - Nutid - Framtid

En diskussion om dåtid – nutid och framtid i samband med SHEs 40-års jubileum mellan Sven-Olof Elisson ordförande i SHE under åren 1992-2010, Holger Andersson ordförande under 1989-1991 och numera ordförande i SHE-Elnät AB och vår nuvarande ordförande Erik Åberg samt Kenneth för en pratstund.

Jag börjar med att ställa frågan varför det blev ett bolag, tidigare var Elverket en förvaltning?

- Det var dåvarande chef Karl-Oskar som drev frågan. Det var en trend bland hela energibranschen att bologisera sig, berättar Holger. Det var också smidigt att bli ett bolag eftersom de ägdes av två kommuner, Sala och Heby.

Berätta om några viktiga milstolpar under åren, ber jag herrarna.

- Etableringen av fjärrvärme och att vi satsade på att även få med villakunder. Jag tycker också samarbetet med Mälar- och Bergslagsenergi var en positiv tid. Detta var i samband med avregleringen och den sammansättningen gjorde att vi blev bland de 10 största inom energibranschen. Detta gav oss stora fördelar vid inköp av elenergi och andra produkter, berättar Sven-Olof.

- Ja, och att vi byggde kraftvärmeverket (kraftvärme ger möjlighet att producera el). De flesta i energibranschen ruskade på huvudet och tyckte att det var helt galet att bygga när elpriserna var så låga. Kenneth däremot ansåg att tidpunkten inte kunde vara bättre, det var billigt att bygga och man fick generösa bidrag. När byggnationen var färdig hade dessutom elpriserna stigit till det dubbla. En mycket god investering säger Holger.

- Att vi fick möjlighet att utnyttja vår kundkänedom och kompetens i ledningsetablering som bidrog till att optofibern för bredband kom till i Sala och Heby. I dag driver och utvecklas denna verksamhet av den tidigare minoritetsägaren genom att de köpt ut SHE, säger Kenneth.

- Mycket av det som gjorts såsom fjärrvärmeutbyggnad till villor



Kenneth, Erik, Holger och Sven-Olof blickar tillbaka.

och satsningen på ett 40-tal större och mindre värmeverk på landsbygden hade nog aldrig blivit av om energibolaget varit i privatägo, konstaterar Erik.

Kenneth tar också upp, att vi startat energieffektivisering på ett affärsmässigt sätt i dotterbolaget Hesab, det skapar stora möjligheter att på ett trovärdigt sätt förverkliga våra visioner ”Ingen ska använda mer energi än man har nytta av”.

- Satsningen på bra mätutrustning och kommunikation har möjliggjort att vi idag kan sälja elprodukter med timpriser. Dessutom kan våra kunder följa sin förbrukning via vår hemsida/kundsidor, det scenariot såg man inte riktigt framför sig vid avregleringen. Då läste vi av alla mätare en gång per år och kunden fick betala efter uppskattad förbrukning tills avläsningen gjordes, fortsätter Kenneth.

- Förbättring av elleveranskvalité främst i ytterområdena, i dag är det i princip samma höga kvalité på all el vi levererar, berättar Holger.

- Vi har också fått en mycket närmare relation med kund, och har idag många kundmöten i olika former, allt ifrån SHE-ambassadörskap, SHE-dag till olika föreningsmöten och enskilda kundmöten tillägger Kenneth.

- Vi har varit med och bidragit till att solenergin på allvar kommit till Sala och Heby. Nu står vi verkligen inför något verkligt hållbart med en stor omfattning och en mycket stor utvecklingspotential, konstaterar Erik. Holger avslutar med att om alla före-

tag gjorde lika mycket för CO₂-utsläppen som SHE så skulle vi inte ha några CO₂ utsläpp i atmosfären i energiproduktionen. SHE är ett företag som gör skillnad för framtiden!

Hur ser SHE ut om 20 år undrar jag nyfiket?

- Jag tror att vi har stor etablering av solenergi hos privatpersoner och en stor del på lantbruksfastigheter. Detta gör att SHE kommer att få ännu mer lokalproducerad el. Inom 10 år tror och hoppas jag att 30 % av den el vi säljer kommer från sol och jag tror att SHE kommer att vara motorn i detta omställningsarbete, säger Erik.

- Jag tror att vi har ett ännu närmare samarbete med Hebyfastigheter/Hebygårdar och Salabostäder, så att man i ett tidigt skede tittar på en bra energiförsörjning, säger Holger. I dag kan man ”klä” huset så man får ner energiförbrukningen väsentligt. Jag är också övertygad om att vi gör av med mindre energi/capita utan avkall på något, detta bara genom utveckling rent tekniskt och tankemässigt.

- Jag hoppas att vi äntligen fått köpa allt elnät i kommunen så att alla kunder i Sala och Heby kommuner får samma elnätstaxa säger Sven-Olof.

- Jag tror att vi har fått många fler elbilar och SHE kanske är den nya ”macken” dit man åker för att tanka bilen, säger Kenneth.

Alla är överens om att elbilen kommer att bli många fler, därför avslutar jag med att alla får skriva på en lapp hur stor procent man tror att elbilen utgör av det totala antalet bilar i Sala och Heby kommuner år 2033 dvs. om 20 år. Sven-Olof tror 50 %, Holger 25 %, Erik 60 % och Kenneth 30 %.

Vad tror du?

KUNDSIDOR

Är du en av dem som tycker att elräkningen är krånglig? För att hjälpa dig har vi våra kundsidor där du på ett enkelt sätt kan gå in och få en bild över din förbrukning!

Från vår hemsida www.sheab.se går du vidare till kundsidor.

Där loggar du in med ditt kundnr som du hittar på din faktura och lösenordet ska vara en betald fakturas fakturanummer. (Här kan det vara lämpligt att ta en faktura två månader tillbaka i tiden).

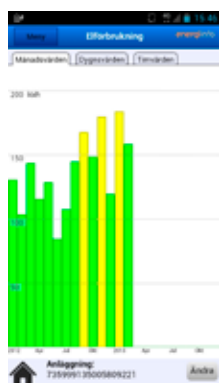
När du kommer in, kan du enkelt byta lösenordet under inställningar!

Här ser du löpande din förbrukning år, månad och dag.

Bor du på SHEs elnät kan du även se hur förbrukningen varit timme för timme.

Har du ett elabonnemang på SHEs elnät som har effekttaxa, ser du de fem topparna som används för att ta fram medeltalet på elnäts-överföringen.

Är du fjärrvärmekund kan du även läsa av din fjärrvärmeförbrukning.



Självklart finns Kundensidorna som app till mobilen! Du laddar enkelt ner appen från "Kundsidorerna"!



Önskar du ytterligare information om kundsidorna är du alltid välkommen att kontakta kundtjänst, telefon 0224-576 10.

Vi tål att jämföras!

Många kunder har varit i kontakt med oss om att de blivit kontaktade av mer eller mindre oseriösa energiförsäljare. Enligt kunderna säger dessa säljare att det blir mycket billigare att köpa el av dem än av Sala-Heby Energi AB och vissa får det också att framstå som om Sala-Heby Energi AB säljer kärnkraftsel.

Vi ser det därför nödvändigt att göra ett förtydligande vad SHE står för.

"En fast avgift innebär oftast en extra kostnad på mellan 500-1000 kr!"

All el vi säljer är förnybar!

Vi har inga fasta avgifter dvs. förbrukar du ingen el så får du heller ingen kostnad.

Vi vill göra er uppmärksamma på att när ni jämför elpri-

ser så måste ni be dem redovisa även fasta avgifter som tillkommer, dessa avgifter kallas ofta års-, månads- eller dygnsavgifter.

Sala-Heby Energi AB har sedan flera år tillbaka tagit bort den fasta avgiften och som kund hos oss betalar du bara för den el du förbrukar. Detta gör det extra förmånligt för kunder med liten förbrukning. En fast avgift innebär oftast en extra kostnad på mellan 500-1000 kr/år.

Ni är alltid välkomna att kontakta oss för hjälp med jämförelse!

Dick Gustafsson, ansvarig elförsäljning



40-år, det firar vi med SHE-dag i Heby Folkets Park

Söndagen den 1 september kl 13:00-16:00

Korv med
bröd

Vi vill hälsa alla kunder varmt välkomna tillårets SHE-dag. Ta med familjen och upplev en traditionell Folkets Park dag med både pilkastning och chokladhjul m.m. Det serveras kaffe/saft med dopp och naturligtvis den traditionella korven med bröd.

Allt är förstås gratis!

Kom i håg att ta med nedanstående kuponger!

Fika med
dopp

Choklad-
hjul

Pilkastning

Program SHE-dagen

Columbuskören ger föreställningen "På festplatsen"

Bengt-Tommyz spelar upp till dans!

Viltstråk
m.fl.

Fika-kupong

Kaffe/saft med dopp för en familj

Korv med bröd	Korv med bröd	Korv med bröd	Korv med bröd
1 person	1 person	1 person	1 person
Pilkastning	Pilkastning	Pilkastning	Pilkastning
1 spel	1 spel	1 spel	1 spel
Ringkastning	Ringkastning	Ringkastning	Ringkastning
1 spel	1 spel	1 spel	1 spel
Chokladhjul	Chokladhjul	Chokladhjul	Chokladhjul
1 spel	1 spel	1 spel	1 spel
Bollkastning	Bollkastning	Bollkastning	Bollkastning
1 spel	1 spel	1 spel	1 spel

Entrébiljett till SHE-dagen 2013-09-01
som avser en familj

HESAB - ett företag mot strömmen!

Ove Carlsson har valt sole!



Ove med barnbarn står och språkar med Harald som sålt soleanläggningen.

Ove Carlsson i Stentorpet, Sala har valt att sätta upp soleanläggning på sitt uthustak. Ove tror mycket på solen som energikälla och framhåller att det är viktigt inte minst för vår miljö att vi tänker långsiktigt. Vi ska efterlämna en värld värd att leva i till våra barn och barnbarn, säger Ove med eftertryck!



Att läsa av mätaren som visar hur mycket solenergi som producerats är spännande inte minst så här mitt i sommartid när solen är som starkast!

NU KAN DU PRODUCERA DIN EGEN SOLE!

HESAB - ett dotterbolag till SHE och som arbetar med energieffektivisering, säljer numera även solpaneler till villaägare men även till bostadsrätter, företag med mera!

Solen är en förnybar energikälla och man kan använda solenergi till produktion av värme eller el. HESAB jobbar med försäljning av villapaketer som ger just sole. Genom att välja en förnybar energikälla är du en del i hållbar utveckling vilket innebär att ”tillgodose dagens behov utan att äventyra kommande generationers möjligheter att tillgodose sina behov”. Solenergi är dessutom utsläppsfritt. Ett vanligt villatak i Sverige tar emot ca fem gånger mer solinstrålning än husets totala energianvändning på ett helt år. Solcellspaneler ger elektricitet och elen som tas emot av solcellerna kan via växelriktare användas direkt i huset eller skickas ut på elnätet.

”10 minuter solinstrålning mot jorden motsvarar den globala energianvändningen under 1 år!”

Varje hus är unikt och det är många detaljer att sätta sig in i. Hur mycket sole man får ut beror bland annat på var huset är beläget, i vilket väderstreck solpanelerna kan placeras, hur stor takyta som finns och om någon del skuggas. HESAB är insatta i sådana frågor och kan därför hjälpa dig med allt kring valet av solceller, dimensionering, installation och energibesparing.

Solpaneler är enkla att montera. De fästs enkelt på taket, resten av arbetet är kabeldragning. Inkoppling av el kan

göras av en lokal elektriker. Solcellerna som bygger upp solpanelerna har lång livslängd, lång garanti och kräver minimalt underhåll.

”Solenergin i Mälardalen är lika mycket som i Norra Frankrike”

Investeringsstöd

Investeringsstöd till solceller kan ges enligt Förordning (2009:689) om statligt stöd till solceller. Förordningen gäller till och med 31 december 2016.

- Högst 35 % ges i investeringsstöd.
- De stödberättigade kostnaderna får uppgå till högst 46 250 kr/kW, inklusive moms.
- Högst 1,2 miljoner kronor lämnas i stöd per system.
- Stöd får endast lämnas för ett solcellssystem per byggnad eller för ett solcellssystem per fastighet om systemet är byggt på marken.
- Installationen ska vara slutförd senast 31 december 2016.

Kontakta oss för ett offertförslag och för att få veta mer om våra olika villapaketer!

För mer information, kontakta:

Harald Önander

tel. 0224-576 09 eller via mail harald.onander@sheab.se

Vi kommer med SolSHEntill dig!

Nu äntligen kan vi erbjuda en exklusiv ny produkt – lokalt producerad solet!

SHE har i dagsläget en begränsad mängd solet till salu med en extra knorr – det blir bara billigare o billigare för varje år som går, dessutom blir man medlem i SolSHEnsklubben och inbjuds till olika möten och evenemang. Eftersom det är en begränsad mängd så är det ”först till kvarn” som gäller!

För mer information vänligen kontakta Dick Gustafsson 0224-576 12 eller Annette Grönberg 0224-576 48.

Ny kundserviceansvarig

Inger Andersson är ny kundserviceansvarig för nya Kundservice.



Kundservice kommer hantera all kundservice både internt och externt, inklusive telefoni.

Kundservice

Handhar alla SHEs produkter. Kundservice har öppettider måndag-fredag 08:00 - 17:00 på telefon 0224-576 10. Du kan också nå dem på mejl kundtjanst@sheab.se.

Ansvarig för mätgruppen

Från den 1 maj är Anki Lugnér ansvarig för mätgruppen.



SHE kommer även att fortsätta med sin tidigare tjänst som säljare för fjärrvärme och även ha hand om servicen för fjärrvärme.

Mätgruppen

Ansvarar för samtliga el och fjärrvärmemätare på SHEs energianläggningar.

Ny verksamhetschef

Från och med 12 april är Mari Rydqvist ny verksamhetsansvarig på HESAB.



Mari kommer från Västerås och har arbetat som energieffektiviserare på HESAB i 4 år.

HESAB

Är ett dotterbolag till Sala-Heby Energi AB (SHE). HESAB arbetar främst med energieffektivisering

Energirundan

Hur har vårt energibehov sett ut över olika tidsepoker? Hur gör man för att producera egen energi? Hur ser en modern elbil ut? Var får vi värmen ifrån?

Det och många andra frågor fick de som tog chansen och besökte olika ”stationer” på Energirundan svar på.

Det var första året SHE genomförde Energirundan. Det innebar att privatpersoner, Solelföreningen och SHE höll Öppet Hus och alla kommuninvånare var välkomna att titta på olika innovativa energilösningar. Det visade sig väldigt lyckat och blir säkert ett återkommande inslag!



Hos Jakob Martinell fick besökarna en lektion i energins historia!

Elstolpar

SHE har tagit ett beslut om att inte köpa in flera kreosotimpregnerade elstolpar. Detta är numera ett möjligt beslut nu när alternativ finns.

Denna produktutveckling välkomnas även om kreosotstolpar får användas och sättas upp.

Vårt beslut innebär att vi numera kommer att sätta upp stolpar i ett kompositmaterial. Att förnya stolpar eller bygga linje-sträckningar i luften är dock numera av ringa omfattning, då mycket förläggs i mark.

